

## FRANCÉS PROFESIONAL

Examen que se puede preparar:

**DEL F PRO, DFP (diploma profesional francés – CCI)**

**o CLOE**

lugar de entrenamiento	1/ En persona: Paso de la Gallina Negra - NANTES - o en el sitio del cliente 2/ SI FORMACIÓN A DISTANCIA, TÉRMINOS DE ACCESO Y PLAZOS: recibirás por correo electrónico un enlace de conexión a la reunión por videoconferencia. Todos los documentos se transmitirán mediante acceso privado en la plataforma Google Classroom a la que tendrás por tiempo indefinido.
Precios de clases particulares en Nantes	<a href="https://www.francophonie-nantes.fr/cours-particuliers/">https://www.francophonie-nantes.fr/cours-particuliers/</a>
Precios de clases particulares online	<a href="https://www.francophonie-nantes.fr/cours-par-visioconference/">https://www.francophonie-nantes.fr/cours-par-visioconference/</a>
Retraso de acceso	Financiación específica: Inscripción a más tardar una semana antes del inicio de la formación Financiación CPF: 2 semanas Polo de Financiamiento Empleo Departamental: 4 semanas
Accesibilidad para personas con discapacidad	Las personas con discapacidad que deseen seguir esta formación están invitadas a ponerse en contacto con nosotros directamente para estudiar juntos las posibilidades de seguir y organizar los métodos de formación. Nuestro local es accesible para personas con movilidad reducida.

Recursos educativos	Manuales utilizados: Cle International, Gramática francesa progresiva
Medios y métodos de enseñanza.	Enseñanza comunicativa y orientada a la acción: ejercicios prácticos, juegos de rol, comprensión oral y escrita, trabajo a partir de documentos auténticos.
Métodos de seguimiento y evaluación.	Evaluaciones formativas periódicas a lo largo de la formación (pruebas de vocabulario/gramática, dictados, juegos de roles, presentaciones, etc.). Evaluación sumativa al final de cada nivel (DEL F o DALF en blanco). Hojas de asistencia firmadas por los alumnos de cada curso. Cuestionario de satisfacción.
Perfil del entrenador	Formadores con Master II en francés como lengua extranjera (FLE) o DAEFLE y/o con experiencia en la enseñanza de FLE (mínimo 1 año).

## Metas educativas:

- Ser capaz de ponerse en contacto con alguien en un entorno profesional y presentarse.
- Ser capaz de presentar un socio profesional (cliente, colaborador, etc.).
- Ser capaz de caracterizar a alguien o algo, describir su empresa o un producto.
- Ser capaz de pedir algo a alguien
- Ser capaz de proponer y aceptar/rechazar algo
- Ser capaz de situarse en el tiempo y el espacio

Condiciones de entrenamiento	Clases en solitario, dúo o trío.
	1/ Duración total: aproximadamente 30 horas, dependiendo del ritmo del alumno.
	2/ Curso de 1H, 1H30, 2H o 3H
	3/ Cursos presenciales o a distancia
	Requisito previo: Cualquier persona mayor de 16 años, de origen no francófono, que busque una promoción o una integración profesional en un entorno francófono. Ser alfabetizado y conocer el alfabeto francés.

<b>Módulo 1</b> <b>¡Encantado!</b>	Saludar / despedirse Agradecer / disculparse Presentarse Descubre quién es alguien Haz preguntas personales Pregunta / Da noticias Exprésate en clase
<b>Módulo 2</b> <b>¿Quién es?</b>	Presentar a un amigo/camarada Describir a una persona Expresar posesión
<b>Módulo 3</b> <b>¡Nos vemos, nos vemos!</b>	Solicitar información Solicitar cita Hablar de tu vida diaria Aceptar/rechazar una cita Hablar del tiempo
<b>Módulo 4</b> <b>Viaje de negocios</b>	Hacer una propuesta Aceptar/Rechazar (!) Reservar por teléfono Hablar de tu vida diaria Solicitar información (precio, fecha/hora) Solicitar un servicio (asunto) Dar instrucciones/indicaciones Responder afirmativamente/negativamente

<b>Módulo 5</b> <b>Almuerzo de negocios</b>	Pedir información (precio, fecha/hora) Hablar de tus hábitos alimentarios Pedir en un restaurante Describir un plato Expresar la cantidad
<b>Módulo 6</b> <b>Compra/Venta</b>	Describir un producto, un servicio Orientarse Saber expresarse en un negocio
<b>Módulo 7</b> <b>Mis vacaciones</b>	Describe un lugar Reserva una habitación de hotel Describe un paisaje Planifica unas vacaciones con otros Planifica unas vacaciones e imaginalas

## Metas educativas:

- Ser capaz de ponerse en contacto y presentar a alguien en un contexto profesional.
- Ser capaz de caracterizar algo y compararlo, presentar su empresa, un producto.
- Ser capaz de situar eventos en el tiempo y el espacio.
- Ser capaz de pedir información, de manera formal
- Ser capaz de pedirle a alguien que haga algo
- Ser capaz de ofrecerle algo a alguien, aceptarlo o rechazarlo
- Ser capaz de expresar un sentimiento y una opinión
- Ser capaz de hablar del pasado y del pasado futuro

Condiciones de entrenamiento	Clases en solitario, dúo o trío.
	1/ Duración total: aproximadamente 70 horas, dependiendo del ritmo del alumno.
	2/ Curso de 1H, 1H30, 2H o 3H
	3/ Cursos presenciales o a distancia
	Requisito previo: Cualquier persona mayor de 16 años, de origen no francófono, que busque una promoción o una integración profesional en un entorno francófono. Haber adquirido el nivel A1 del MCER (Marco Común Europeo de Referencia para las Lenguas) de forma oral y escrita.

<b>Módulo 1</b> <b>Toma de posición</b>	Reto / Bienvenida / Felicitar Presenta a un colega, un socio Expresa un sentimiento (tus gustos, tu interés) Estructura tus palabras Habla de tus proyectos
<b>Módulo 2</b> <b>Reclutamiento</b>	Describir un objeto, un lugar, una persona Hablar del pasado Compara cosas, gente.
<b>Módulo 3</b> <b>Expatriación</b>	Expresar un pronóstico Hablar de sus planes Explicar una elección, un compromiso Expresar una obligación Comparar hábitos Aprobar/desaprobar Expresar la posibilidad Explicar ilustrando, dando ejemplos
<b>Módulo 4</b> <b>Baja por enfermedad !</b>	Expresar el momento de una acción Expresar la frecuencia Localizar un objeto, una persona, un lugar Pedir una opinión, un acuerdo Expresar dolor Solicitar cita con el médico Completar una hoja de cuidados consejo expreso

<b>Módulo 5</b> <b>Pausa para el café</b>	Situar eventos Describir a una persona Comparar personas Contar una noticia
<b>Módulo 6</b> <b>Viaje de negocios</b>	Indicar una dirección/procedencia Describir un itinerario, en particular expresando distancias Preguntar/ofrecer ayuda/un servicio Caracterizar Localizar en el espacio Expresar un sentimiento Expresar una opinión
<b>Módulo 7</b> <b>Almuerzo de negocios</b>	Ordenar / reservar Pedir pagar Dar instrucciones, una orden Prohibir / defender (regulación) Caracterizar un objeto Da tu opinión

## Metas educativas:

- Ser capaz de contactar y presentar a alguien en un entorno profesional.
- Ser capaz de caracterizar algo y comparar (empresa, producto).
- Ser capaz de situar acontecimientos en el tiempo y el espacio
- Ser capaz de pedir algo a alguien de manera formal
- Ser capaz de pedirle a alguien que haga algo
- Ser capaz de ofrecerle algo a alguien, aceptarlo o rechazarlo
- Ser capaz de expresar un sentimiento y una opinión
- Ser capaz hablar sobre el pasado y el futuro
- Ser capaz de discutir
- Ser capaz de denunciar las palabras de alguien
- Ser capaz de participar en una conversación

Condiciones de entrenamiento	Clases en solitario, dúo o trío.
	1/ Duración total: aproximadamente 80 horas, dependiendo del ritmo del alumno.
	2/ Curso de 1H, 1H30, 2H o 3H
	3/ Cursos presenciales o a distancia
	Requisito previo: Cualquier persona mayor de 16 años, de origen no francófono, que busque una promoción o una integración profesional en un entorno francófono. Haber adquirido el nivel A2 del MCER (Marco Común Europeo de Referencia para las Lenguas) de forma oral y escrita.

<b>Módulo 1</b> <b>Presenta tu viaje</b>	Habla de tu entorno profesional y de tu vida diaria Cuenta tu historia Habla de tu formación Habla de tus habilidades
<b>Módulo 2</b> <b>Da a conocer tu negocio</b>	Indicar el origen, momento, duración de una acción Contar un recuerdo Describir y localizar un objeto, un lugar, comparar Describir una persona: apariencia física, carácter Describir un fenómeno social, comparar hechos, ideas.
<b>Módulo 3</b> <b>Haciendo balance</b>	Un consejo expreso, una orden, una prohibición... Expresa tus sentimientos Da tu opinión Expresar posibilidad/condición/certeza/duda
<b>Módulo 4</b> <b>presentar un proyecto</b>	Expresar un deseo, un arrepentimiento Informar un discurso Presentar opiniones Resumir hechos

<b>Módulo 5</b> <b>Participar en un proyecto</b>	Localizar eventos en el tiempo y el espacio. Habla sobre el futuro Estructura tu argumento Di algo bueno, elógialo / Di algo malo, crítica a alguien o algo
<b>Módulo 6</b> <b>Vende tus productos y servicios</b>	Recuento de un evento pasado Argumento Presentar (presentar, desarrollar, priorizar, concluir) Analizar, Demostrar Insistir, resaltar Marcar una oposición
<b>Módulo 7</b> <b>Facilitar una reunión</b>	Comparar Describe la forma de hacer algo Da tu opinión y defiéndela
<b>Módulo 8</b> <b>Baja por enfermedad !</b>	Pedir opinión, consejo, autorización Expresar una meta Expresar posesión Describir sus síntomas Participar en una conversación Iniciar / Continuar / Finalizar la conversación Dejar claro / Hacer esperar a alguien
<b>Módulo 9</b> <b>La relación con el cliente.</b>	Hacer hipótesis, suposiciones Autorizar, permitir, dar acuerdo

## Metas educativas:

- Ser capaz de caracterizar algo, presentar un producto, una empresa
- Ser capaz de hablar sobre el pasado y el futuro en un contexto profesional
- Ser capaz de preguntarle algo formalmente a alguien
- Ser capaz de pedirle a alguien que haga algo
- Ser capaz de expresar sentimientos y una opinión
- Ser capaz de discutir
- Ser capaz de denunciar las palabras de alguien
- Ser capaz de participar en una conversación

Condiciones de entrenamiento	Clases en solitario, dúo o trío.
	1/ Duración total: aproximadamente 100 horas, dependiendo del ritmo del alumno.
	2/ Curso de 1H, 1H30, 2H o 3H
	3/ Cursos presenciales o a distancia
	Requisito previo: Cualquier persona mayor de 16 años, de origen no francófono, que busque una promoción o una integración profesional en un entorno francófono. Haber adquirido el nivel B1 del MCER (Marco Común Europeo de Referencia para las Lenguas) de forma oral y escrita.

<b>Módulo 1</b> <b>Presenta tu viaje</b>	Caracterizar algo Presentar un producto, una empresa Dar y justificar su punto de vista Argumento Aprobar/Desaprobar
<b>Módulo 2</b> <b>Creadores de negocios</b>	Hablar del futuro Expresar sentimientos Expresar enojo/irritación/exasperación/hos-tilidad Expresar un arrepentimiento, un reproche Describir un hecho social
<b>Módulo 3</b> <b>¡Baja por enfermedad!</b>	Preguntarle algo a alguien Pedirle a alguien que haga algo Darle consejos Reportar un problema médico Solicitar opinión Expresando sentimientos
<b>Módulo 4</b> <b>Comercialización</b>	Argumentando en un debate Insistir, resaltar (subrayar puntos importantes, detalles) Dar su opinión Resumir (sintetizar información/argumentos)
<b>Módulo 5</b> <b>Recursos humanos</b>	hablar en un debate Decir cosas buenas/malas sobre algo o algo. Elogiar/criticar algo o algo.

<b>Módulo 6</b> <b>Asiste a una feria comercial</b>	Expresa tu opinión Participa en una conversación Invitar a unirse a una conversación Di que entiendes Presentar un discurso de negocios
<b>Módulo 7</b> <b>Relación cliente</b>	Reclamar Asesorar Expresar la consecuencia Recuento de eventos pasados Expresar vergüenza/preocupación/desesperación/desconfianza
<b>Módulo 8</b> <b>Comunicación</b>	Recuento de un evento pasado Comentario Argumento Analizar (evaluar información/soluciones) Dar las ventajas/las desventajas Encadenar los argumentos/priorizar Confort, aclarar, matizar
<b>Módulo 9</b> <b>Las nuevas tecnologías</b>	Describir un hecho social Formular una negación Marcar una oposición Hacer una concesión
<b>Módulo 10</b> <b>Las nuevas tecnologías</b>	Expresar la condición Formular hipótesis Expresar la probabilidad
<b>Módulo 11</b> <b>Comercialización</b>	Reportar las palabras de alguien Presentar las opiniones de otros Describir un pensamiento abstracto Da tu opinión

## Metas educativas:

- Ser capaz de ponerse en contacto con alguien y presentarlo
- Ser capaz de caracterizar a alguien y algo.
- Ser capaz de pedir algo a alguien
- Ser capaz de aceptar algo Ser capaz de discutir
- Poder pedirle a alguien que haga algo
- Ser capaz de expresar un sentimiento, una opinión, un juicio.
- Ser capaz de hablar del pasado y del futuro.
- Poder denunciar las palabras de alguien
- Poder participar en una conversación

Condiciones de entrenamiento	Clases en solitario, dúo o trío.
	1/ Duración total: aproximadamente 100 horas, dependiendo del ritmo del alumno.
	2/ Curso de 1H, 1H30, 2H o 3H
	3/ Cursos presenciales o a distancia
	Requisito previo: Cualquier persona mayor de 16 años, de origen no francófono, que busque una promoción o una integración profesional en un entorno francófono. Haber adquirido el nivel B1 del MCER (Marco Común Europeo de Referencia para las Lenguas) de forma oral y escrita.

<b>Módulo 1</b> <b>La vida en sociedad</b>	Ponte en contacto con alguien Saluda a alguien Haz un cumplido Distinguir registros lingüísticos Resumir
<b>Módulo 2</b> <b>El mundo del trabajo</b>	Describir una persona, un lugar, un hecho, un objeto. Caracterizar algo/alguien Escribir un resumen de documentos
<b>Módulo 3</b> <b>Urbanismo y medio ambiente</b>	Preguntarle algo a alguien Disculparse
<b>Módulo 4</b> <b>Digital y consumo</b>	Pedirle a alguien que haga algo Dar instrucciones técnicas
<b>Módulo 5</b> <b>Comida y salud</b>	Hablar sobre el futuro
<b>Módulo 6</b> <b>Medios, ocio y cultura</b>	Expresa un sentimiento Expresa tu admiración, tu alegría.

<b>Módulo 7</b> <b>El turismo</b>	Aceptar algo Aceptar un cumplido Aceptar una disculpa
<b>Módulo 8</b> <b>Economía</b>	Expresar una opinión, un juicio Justificar un punto de vista Decir cosas buenas/malas sobre alguien o algo. Aprobar/Desaprobar.
<b>Módulo 9</b> <b>El progreso y los peligros de la ciencia.</b>	Argumentar Exponer: - introducir un tema - desarrollar y secuenciar los argumentos - dar ejemplos principales y secundarios - concluir demostrar matices de digresión
<b>Módulo 10</b> <b>Las lenguas y el mundo francófono</b>	Informar las palabras de alguien Presentar las opiniones de otros Resumir (sintetizar información/argumentos)
<b>Módulo 11</b> <b>Investigación del espacio</b>	Participa en una conversación Iniciar una conversación, hablar. hacer esperar a alguien